

だんべー掲載で、結婚式2次会の年間獲得件数が5倍!年間350万円以上の売上増を達成!!

BEFORE

- 結婚式2次会獲得件数は年間5・6件
- クリスマスは平均10組
- 敷居が高そうな雰囲気が入店しづらい
- ラジオや雑誌のフリーパブ(無料取材・掲載)のみで基本は40~50代中心の既存客のリピートとその紹介客

料理内容・価格・サービスなど
お店の営業スタイルは一切変えずに、
だんべー掲載を実施



店主インタビュー

ホームページの
Q. 良いポイント

ホームページは大きいパーティー等を獲得するには最適な方法だと思ふ。大きい消費は(イベントやお祝い)は失敗したくないものだから店選びは慎重になり、事前にお店のことをいろいろと調べたがる。その店の料理だけ、店内の雰囲気だけとかでなく全体像を見ておきたい。雑誌では紙面に限りがあり、利用者が知りたがっているお店の全体像を表現しきれないがホームページなら問題なく伝えることができる。それと毎日情報発信できる点。うちは日替わりランチがあるから毎日写真と一緒に更新してお知らせできるのでお客にも便利だと喜んでもらっている。お客はリアルタイムの今の情報を知りたいわけだから。

Q. 他の媒体との違いは

他の媒体より断然安いし、見たい人が見るから広告効率が良い。新聞は不特定多数に配布されるが、ほとんどの広告(チラシ等)は捨てられるだけ。フリーペーパーにも掲載しているが、フリーペーパーで来るお客はフリーのお客で単価が非常に低いし、パーティーなどは獲得できていない。また、急激に反応がわるくなっている。おそらく紙面がマンネリ化しているから読者が減っているのだと思う。

AFTER

- 結婚式2次会獲得件数が月間過去最高の10件!
- 結婚式2次会獲得件数が5倍の年間30件以上に!
- クリスマスの獲得組数が20組に!
- 30歳前後の顧客が増えた!

結婚式2次会データ

年間獲得件数

0 5 10 15 20 25 30

BEFORE

5.5

2008年3月
1ヶ月で
過去最高の
10件

AFTER

30以上

1組分の売上平均

平均予算/人 平均人数/件 平均売上/件
3,500円 × 40人 = 14万円

結婚式2次会の年間売上

平均売上/件 件数/年 平均売上/年
14万円 × 5.5件 = 77万円

平均売上/件 件数/年 平均売上/年
14万円 × 30件 = 420万円

Q. なぜだんべーに掲載を?

ホームページくらい持たないとアンモナイトになっちゃうよ。他のお店がホームページを持っているのに、そのネット空間に自分の店の存在がなければ選んでももらえなくなるのは当たり前のことだし。今すごい景気が悪くて普通に外食にでるフリーのお客は激減している。記念日・パーティーなどいわゆる理由のある外食に選んでもらえるようにはならなくては行けないと、フリーの客だけでは経営は行き詰ってしまう。はっきり言ってだんべーに掲載しなければ売上げは現状の半分になってたろうね。

Q. 全国グルメサイトとの違い

うちはだんべーさん以外に、某全国グルメサイトさんにも掲載している。予約電話を頂いたときに、何を見て予約しているか確認しているが、だんべー7に対して某サイト3くらい。某サイトの方が価格も高い反響は低いけど支払っている広告費はペイできているので、両方に掲載している意味はあると思っている。あとだんべーは営業さんがとても熱心だね、常に顔を出してくれ気にかけてくれている。某サイトもそうだけど、大抵の営業は契約を取るまでが熱心で契約を取ってしまえば関係ない人が多い。せいぜい年に1回来てくれるくらい。



当店の料理は、フレンチをベースにした自由な感性で創作される庶民的なヨーロッパ料理です。食材は安心・安全にこだわり、オーナーの自家菜園で採れたものを多く使用しています。

- 住所 群馬県太田市飯塚町706-3
- 電話 0276-46-9999
- 営業時間 11:00~22:00
- 席数 50席
- 客単価 昼¥1,000 夜¥2,500
- 坪数50坪