

移転を機に掲載をはじめ、常に客数増! 事業計画の150%を達成! 月間40~50枚のクーポン使用があります!

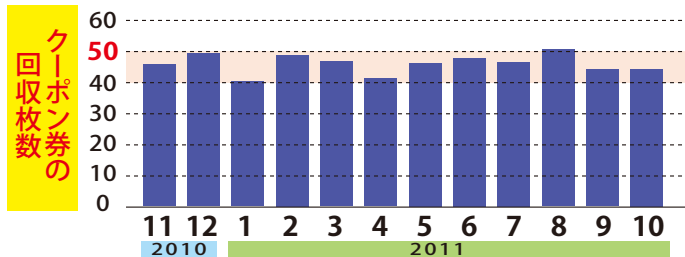
BEFORE

- 沼田で営業をしていて、フリーペーパーを年3回程度
- 中々売上が伸びない状況

AFTER

- 前橋に移転を機にだんべー.comを利用
- 自分の事業計画に対し**150%達成**
- だんべー金券の利用が多い、クーポン券の使用が多い(月間40~50枚)
- ホームページがないので**オフィシャル代わりに使える**ので助かる。

■月ごとのクーポン券回収枚数



■担担麺専門 たんさみぼう

<http://www.dan-b.com/tansaibou/>
前橋市上小出町1-8-27 TEL.027-234-0353
営業時間:【昼】11:00~14:30
【夜】17:30~21:00

定休:日曜日/祝祭日

深煎り練りごまスープに賭ける京都よりの使用者

ご主人は京都の担担麺専門店にて修行した担担麺しか作れない料理人。「単細胞」な料理人。でも、「たんさみぼう」だからできることがある。たんさみぼうにしかできない料理がある。深煎り練りごまスープと厳選素材が織り成す珠玉の一杯。担担麺に賭ける男の信念がここにはある…。

オーナーインタビュー



Q. だんべー.comの利用動機は?

前橋移転を機に店のホームページを作りたいと思い、知人に紹介してもらったのがきっかけです。比較的他社より料金が安いですし、広告の質の高さ、営業の対応の良さ等トータル的に価値が高いと思いました。また、だんべー.comのホームページは店のオフィシャルページ的に利用できるのも便利だったので。

Q. だんべー.comの便利な機能は?

簡単な方法でホームページを自分で更新できるので、店の休みなどを告知するのによく利用しています。携帯からでも更新できるので本当に便利です。

Q. WEBでの反響のサプライズ

だんべー.comのシェアの高さ。掲載されている店舗数が他社より圧倒的に多く、イコールサイトを見るユーザーが多い。なので自分のホームページも見てもらえるという好循環。実際、毎月40~50枚のクーポン券の回収があります。

Q. 今後の展望は

前橋店オープン以来、おかげさまで客数は常に増えているので、客数増のベースを維持していきたいです。