

## 毎月コンスタントに5本以上、繁忙期に10本以上の予約がだんべー経由

### BEFORE

- 夜の集客を狙える広告媒体を探していた。
- 移転直後で、まずは場所を知ってもらいたかった。

### AFTER

- 夜を中心に宴会や会食の予約が**毎月コンスタントに5本以上、繁忙期に10本以上の予約がだんべー経由**の売上押し上げ効果で、  
平均予約人数7名×客単価4,000円×5本=140,000円
- クリスマスの予約は**約3割がだんべーからの予約**

- だんべー.comからの宴会予約本数 平均5本/月  
平均7名・単価4,000円として**140,000円の売上効果**

だんべー.com使用料  
11,000円/月

売上  
140,000円

- クリスマスの予約  
約3割が  
だんべー.com  
からの予約

その他

約30%  
だんべー.com  
から



### 幸食優酒 ラ・メール

<http://www.dan-b.com/lamer/>

群馬県桐生市川内町3-339

TEL: 0277-46-6555

営業時間 【昼】11:30~14:30

【夜】18:00~0:00 (L.O.23:00)

定休日 月曜日



### 個室完備、桐生市郊外に佇む隠れ家的なイタリア料理店

桐生市川内町、閑静な住宅街の一角に佇む当店。大間々の赤城駅前で6年間営業を続け、H24年9月に桐生市に移転致しました。店内はカウンター席とテーブル席、そして店内奥には周りを気にせずゆっくりと食事を味わって頂くために6室の掘りごたつ式の個室を完備しています。デートやお子様連れ、お食事会や会社の宴会等にお気軽にご利用頂けます。

店長インタビュー



### Q. 掲載して実際の反響は?

まず、強いなと思ったのは宴会や会食の予約が目に見えて増えました。毎月コンスタントに5本位、繁忙期は10本以上の予約が入るので、これは売上から言っても非常に大きいですね。また、クリスマス期間に関して言えば去年は3日間特別コースで実施しましたがお客様で3日間とも全て完売で約3割くらいがだんべーからの予約でした。

元々、当店はレストランのイメージが強かったのでこういった形でお酒も飲めるお店というPRが出来、なおかつ結果にも繋がっているの、反響の面ではかなり満足しています。

### Q. だんべー.comを利用しようと思ったきっかけは何ですか?

移転直後で何か夜の集客を狙える広告媒体を探していました。そんなタイミングでたまたま営業の方がクリスマス期間のお試し掲載を提案してくれたので、期間中無料で試せるのが魅力だったので軽い気持ちで掲載をお願いしました。

元々「だんべー.com」の名前は知っていたので、移転直後でも多くの方にお店の存在を知ってもらえればという気持ちもあったので、提案頂いたタイミングも良かったです。

### Q. 他媒体との違いは?

今までは雑誌媒体を中心に広告していましたが年々反響は少なくなっている、しかし広告費は高いので、だんべーのように月に1万位の広告費でこれだけ反響があれば、費用対効果の面で比べても雑誌媒体とは段違いだと思います。ページのクオリティーも高く、情報量も多いので十分お店のオフィシャルHPとしても使えます。

また、当店は少し分かりづらいと言うか周辺に何にも無いような立地なので、**ゲージルマップとの連動やお店フォト**等ネット上で分かりやすく検索できるのもだんべーの魅力だと思います。