

## だんべー掲載で月平均20組以上の宴会を獲得！昨年対比で10%以上の売り上げ増を達成！

- BEFORE**
- オープン1年目で売り上げが伸び悩んでいた
  - 新規のお客様に対する最適なPR方法を模索していた
  - お店の特徴をはっきりと打ち出すPR方法に悩んでいた
- だんべー.com掲載スタート**
- AFTER**
- オープン1年目よりだんべー.comに掲載開始。掲載後はアベレージで月平均10%以上の売り上げ増を達成！
  - 宴会予約は月平均で20組以上。客単価4500円×平均予約数5名×20組=450,000円以上の広告効果。
  - お店の特徴である秋田料理を効果的にPR出来ているので、来店するお客様もお店の事を理解して来店してくれるので、接客対応が非常にスムーズに。

**宴会予約は月平均で20組以上！  
低予算でも広告効果は大きい！！**

**だんべー  
掲載後、売上  
月平均  
10%増！**

だんべー.com基本料金	11,000円
宴会・パーティ検索掲載料金	1,000円
合計	12,000円

だんべー  
1.2万円



以心 伝心 味心 たべ倶楽部  
[居酒屋]  
https://www.dan-b.com/tabekuboku/  
群馬県伊勢崎市茂呂町2-2875-1  
TEL:0270-75-3525  
17:30～0:00(L.O.23:30)  
定休日:火曜日

落ち着いた和モダンな佇まいが特徴の店内はご来店頂いたお客様にゆっくりとご飲食を楽しんで頂けるように、店内にはテーブル、お座敷合わせて全8室の個室とカウンター席を完備しております。  
秋田県出身のマスターが作る、秋田の食材、素材、調味料を使用した秋田料理が一押し。きりたんぼ鍋(冬季限定)、いぶりがっこや季節の山菜料理等、秋田県ならではの旨いものを季節ごとに品揃えしております。

**Q. 店長は秋田県出身とのことですが、だんべーに掲載したきっかけは？**

元々は秋田県で同じたべ倶楽部の店名で30年ほど営業しておりましたが、平成28年に縁あって伊勢崎市に移転してきました。  
親戚がこちらに居たのがきっかけですが、群馬の事は最初何もわかりませんでした。手探りで1年ほど営業しましたがさすがに、売り上げも伸び悩んでいた何か広告をしなければと考えていました。  
親戚も飲食店を営んでいて相談するとだんべー.comを紹介され営業マンも紹介して頂き、説明を聞くと『宴会予約に強い』、『お店の特徴を効果的にPRできる』この2点が決め手で掲載を決めました。

**Q. 掲載した結果は？**

最初は月に1件でも予約が入れば費用対効果は合うので1～2件入れれば良いかな…とあまり過度な期待はしていませんでしたが、**今ではアベレージで月平均20件前後の予約に繋がっています。**  
電話を受ける段階で何がきっかけで予約を？と、お客様に確認しているので、数がほぼ正確にわかるのですが**7割以上はだんべー.comを見ての予約です。**  
**売り上げの押し上げ効果も月45万円以上は確実にある**ので今では販促の柱になっています。  
また、当店の特徴である秋田料理の事もしっかりと掲載ページで伝えているので、だんべー経由のお客様は最初から秋田料理や秋田に興味がある方が来店してくれることが多く、接客対応、お客様との会話等が非常にスムーズに進みそこも助かっています。

**Q. だんべー経由のお客様の客層は？**

だんべー経由のお客様は当店で言うと**30～50代の比較的落ち着いた層のお客様が多いです。**宴会予約のお客様は男性の方が多いですが、個人や少人数で来店してくれる方は**7割近くが女性のお客様です。**  
日によってはカウンターは全て女性のお客様といった日もある位で、だんべー.comのユーザーは意外に女性が多いというのを感じます。

**Q. 今後のだんべー.comの活用は？**

宴会予約や法事等の予約を今以上に獲得出来るように活用していきたいのと、当店特徴の季節ごとの秋田料理の紹介をもっとしっかりとしていきたいです。これが結果的に他店との差別化に繋がることで、すし、お客様にも満足して頂くことに繋がると考えているからです。



店長  
インタビュー