

他媒体と比較して、電話のコール数はだんべーがダントツ！来客数増！

だんべー.comに通常掲載とお知らせで宣伝した結果は？

RESULT

- たんべー掲載後、5月～10月まで平均月35件の電話予約。
- 他媒体を利用して、月0～15件くらい。

自由度の高い掲載方法と、お知らせ配信で 来客数UP！広告効果がとても大きい！！

- ◆ 客単価2,000円×平均来店人数4名=平均売上8,000円◆
- ・だんべーからのコール数 35件(月平均)×8,000円(平均売上)=280,000円
- ・他の媒体からのコール数 15件(月平均)×8,000円(平均売上)=120,000円

少ない予算で伝効果大！！

だんべー.com基本料金	11,000円
宴会・パーティ検索掲載料金	1,000円
法事検索掲載料金	1,000円
合計	13,000円

他媒体掲載
売上
15万円

だんべー掲載
売上
28万円！！



海鮮ダイニング 美喜仁館 太田店
[居酒屋/寿司]
http://www.dan-b.com/bikini-kan2/
群馬県太田市藤久町805-1
TEL:0276-47-3666
【昼】11:00～15:00(L.O.14:00)
【夜】17:00～22:00(L.O.21:30)
【金・土・日・祝祭日】11:00～23:00(L.O.22:00)
定休日:無休

昭和29年創業の老舗「寿司の美喜仁」が満を持してオープンさせたのが完全個室型の海鮮ダイニング「美喜仁館 太田店」。

毎日築地市場より直送される四季折々、旬の新鮮な魚介類を使用したお寿司にお刺身、種類豊富な海鮮丼、厳選した食材を使用した極上ステーキや旬のデザートは総数で200品以上。厳選した食材の数々をご堪能いただけます。

Q. だんべーの集客がダントツだと伺いましたが、効果を出すためどのような事を行いましたか？

実はだんべーを始めたばかりのころはなかなか効果が見えなくて、アクセス数やコール数もそれほどでもなく、どうしたら良いか悩んでいたのですが、当店では季節ごとにメニューが変わったり、季節に合わせたイベントなどを行っているの、それを**お知らせ**で流したりすることでアクセス数が伸び、同時に来店数につながったような気がします。

Q. 他媒体とだんべーの大きな違いはどこですか？

一番の違いはページの作り方ですね。他媒体だと、例えばおすすめメニュートップスリーを入れる場所はここ、宴会はここ、とか決まっていますが、当店のようにコースが通常の宴会の他「法事」「お祝い初め」「還暦祝い」など、用途に合わせてたくさんコースがあるため、当てはめるのが難しいです。
だんべーは**自由度が高い**ので、**見てくださるお客様にもわかりやすい**のではないのでしょうか？結果**だんべーからの集客が多い**のかと思います。

Q. だんべーの機能で良いものはありますか？

やはり**お知らせ機能**でしょうか。
求人を出したらすぐ問い合わせがあったのは驚きました。また、年末におせちの特集を無料でやってくれるのはありがたいですね。



スタッフインタビュー