

だんべーテイクアウト特集を掲載後弁当の売りが急増！ テイクアウトが10～15%の売りを上げるカテゴリーに成長！

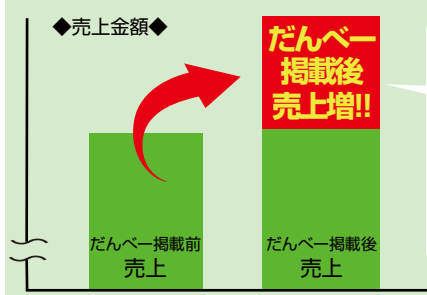
BEFORE

- お店での提供以外に新たな販売チャンネルを増やしたかった
- テイクアウトに力を入れたかったが有効なPR媒体が見つからなかった

だんべー .com掲載スタート

AFTER

- テイクアウト特集に掲載後テイクアウト弁当の売りが急増！
- 日テイクアウト弁当の売りが10～15%の売りを構成に成長！



だんべーでの告知掲載効果

- ・ テイクアウト、の売りが急増！10～15%も増えた！
- ・ 特に企業系のお客様が多く、1500円以上のお弁当が売れ筋なので、単価も上昇！
- ・ クーポン券の回収状況等トータルで考慮しても費用対効果が非常に高い！

優良なカテゴリーに成長！



ステーキ 山石倉店
[ステーキ/ハンバーグ]
https://www.dan-b.com/yama-i/
群馬県前橋市石倉町5-10-10
TEL:027-212-5129
【昼】11:00～15:00 【夜】17:00～
定休日:水曜日 ※祝祭日は営業致します。

2018年9月5日(水)NEW OPEN!!
ステーキ山リリカ店より移転致しました。

幅広い年齢層に人気のステーキ、ジューシーで子供にも大人気のハンバーグ、女性を中心に大人気のじっくり煮込んだ柔らかシチュー…、「ステーキ山」はそんなステーキ・ハンバーグ・シチューの専門店です。専門店ならではの味・価格・ボリュームには自信有り！素材を厳選した上質なステーキ・ハンバーグをリーズナブルにご提供致します！

Q. テイクアウト用の弁当を始めたきっかけは？

お店に来店して頂いたお客様からの要望で個々では対応していましたが、しっかりとメニューを作り対応できれば大きく売りを伸ばせる可能性は感じていました。ただ、どのようにPRしていけば効果的なのか答えが出ないまま時間が経っていましたが、だんべー .comにテイクアウトのコンテンツがあると聞いて掲載料金も格安だったのですぐに全店登録しました。

掲載直後から目に見えてテイクアウト弁当の売りが伸びて、今では売りの10～15%を作る優良なカテゴリーに成長しました。

Q. 具体的にどんなお客様が買いに来るのですか？

企業系の利用が6割、一般のお客様のご利用が4割位の割合でご利用頂いております。企業系ではやはり製薬会社様のご利用が一番多く、その次に各企業様の会議用・イベント用のお弁当がそれに次いでいます。

一般利用のお客様の場合はご利用の目的は様々で普通に昼・夜の食事にご利用する方から、上棟式(じょうとうしき)、法事、七五三、等々、やはりご家庭でのイベント事にご利用する方が多いです。

Q. だんべーに掲載していて効果を感じる部分は？

だんべーの利用者層に比較的アッパー層が多いのか、当店の弁当に関していえば1500円以上のお弁当が売れ筋になっています。特に企業系のお客様からのご注文はだんべー経由のものが多いです。

また、テイクアウト以外にも実際にご来店頂いているお客様に関してクーポン券の回収状況等トータルで考慮しても広告媒体としてかなり費用対効果が高いと感じています。

